



**Thermocompact**  
**Résultats Semestriels 2006**  
**12 octobre 2006**

GROUPE **THERMO** Technologies

 **FSP-one**  
High Technology Solid & Stranded Wires

THERMOCOMPACT **TC**

REVETEMENTS ET FILS DE HAUTE TECHNICITE



**Un groupe  
leader mondial du revêtement et  
des fils de haute technicité**

GROUPE **THERMO** Technologies

 **FSP-one**  
High Technology Solid & Stranded Wires

THERMOCOMPACT **TC**

## 1<sup>er</sup> semestre 2006

### Une croissance supérieure à nos objectifs :

- Accélération sur tous nos métiers
- Amélioration significative de tous nos résultats
- Malgré l'incendie partiel du site d'Annecy

➔ **Une stratégie pertinente sur des marchés porteurs**

## Sommaire

- Activité
- Résultats
- Perspectives

## Rappel

### Incident du site d'Annecy

#### ▪ Dégâts

- 500 m<sup>2</sup> d'atelier brûlés pour une surface totale de 10 000 m<sup>2</sup>,
- 4 machines sur 12 de traitement sur fils détruites,
- détérioration de la station de traitement des effluents.

#### ▪ Des mesures rapides et efficaces

- Décontamination de l'ensemble du site
- Refitting d'une partie des équipements endommagés
- Recours à la sous-traitance



**Une prise en charge rapide qui a permis d'assurer une continuité de service**

## Rappel

### Incident du site d'Annecy

#### ▪ Finalisation de la reconstruction prévue pour fin 2006.

#### ▪ Des dégâts totalement pris en charge par les assurances :

- Perte d'exploitation
- Dégâts matériels et marchandises
- Bâtiment



**Un incident clos qui a permis de repenser notre stratégie industrielle**



## Activité

### Les Fils spéciaux de haute technologie (+ 26 %)

- **Le métier** : fabrication de fils et de torons (fils torsadés) revêtus de métaux précieux ou communs destinés à la fabrication de câbles de haute technologie.
- **Des marchés très porteurs**
  - Aéronautique : + 25 % en volume par rapport au S1 2005
  - Télécommunications : Reprise de la demande
  - Médical : + 20 % en volume par rapport au S1 2005
- **Une demande mondiale** :
  - USA : reconquête de la zone
  - Europe de l'Est : accélération des besoins
  - Asie : demande en croissance régulière

➔ **Des produits très techniques incontournables sur leurs marchés**

## Activité

### Les Fils pour Usinage par micro-étincelage (EDM)

- **Le métier** : fabrication de **fils consommables** destinés aux industriels de la mécanique et micromécanique pour la découpe de formes complexes de haute précision.
- **Succès des nouvelles gammes de fils** lancées à l'automne 2005 mais une capacité de production limitée (incendie)
  - Des produits moins chers et plus performants
    - ➔ Une stratégie de volume sur les produits haut de gamme
- **Des marchés très soutenus**
  - Etats-Unis et Asie

➔ **Confirmation du nouveau cycle de croissance rentable**

## Activité 1er semestre

### Répartition du chiffre d'affaires du Groupe

En milliers d'euros	FRANCE	UE	USA	ASIE	RDM	TOTAL
1er semestre 2006 % CA	9 549 40 %	6 683 28 %	3 595 15 %	2 295 10 %	1 830 7 %	23 951
Variation par rapport S1 2005	+ 13 %	+ 8 %	+ 11 %	+ 12 %	+ 12 %	+ 11 %

➔ Une croissance forte sur tous les continents et équilibrée sur nos métiers

## Sommaire

- **Activité**
- **Résultats**
- **Perspectives**



## Résultats par activité 1er semestre 2006

en Milliers d'euros

	Revêtement de surface		Fils Haute Technologie		Fils EDM	
	1er Semestre 2006	1er Semestre 2005	1er Semestre 2006	1er Semestre 2005	1er Semestre 2006	1er Semestre 2005
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>2 956</b>	<b>2 585</b>	<b>10 840</b>	<b>8 564</b>	<b>10 155</b>	<b>10 383</b>
<b>Résultat opérationnel courant</b> % CA	<b>230</b> 7,8 %	<b>- 58</b>	<b>1 386</b> 12,8 %	<b>371</b> 4,3 %	<b>641</b> 6,3 %	<b>739</b> 7,1 %

## Bilan consolidé

ACTIF - en milliers d'euros	30 juin 2006	31 décembre 2005	PASSIF - en milliers d'euros	30 juin 2006	31 décembre 2005
Immob. incorporelles	121	131	<b>CAPITAUX PROPRES</b>	<b>8 303</b>	<b>6 744</b>
Immobilisation corporelles	10 642	12 142	Dettes financières > 1 an	9 331	9 495
Divers Actifs non courants	84	796	Provisions & avantages personnel	426	406
Goodwill	2 033	2 059	Impôt différé passif	998	1 096
<b>ACTIF NON COURANT</b>	<b>12 880</b>	<b>15 128</b>	Autres passifs non courants	29	28
Stocks	6 867	5 645	<b>PASSIF NON COURANT</b>	<b>10 784</b>	<b>11 025</b>
Clients et cpt rattachés	10 367	9 099	Dettes financières < 1 an	5 506	6 939
Autres créances < 1 an	4 182	975	Fournisseurs	9 389	5 146
Disponibilités	2 199	1 238	Dettes d'IS	140	377
<b>ACTIF COURANT</b>	<b>23 615</b>	<b>16 957</b>	Autres Passifs courants	2 373	1 854
<b>TOTAL ACTIF</b>	<b>36 495</b>	<b>32 085</b>	Provisions < 1 an	0	0
			<b>PASSIF COURANT</b>	<b>17 408</b>	<b>14 316</b>
			<b>TOTAL PASSIF</b>	<b>36 495</b>	<b>32 085</b>

## Tableau de financement consolidé simplifié

en Milliers d'euros

	S1 2006	S1 2005	2005
<b>Capacité d'autofinancement</b>	<b>1 956</b>	<b>2 543</b>	<b>3 539</b>
+/- Frais financiers et impôts	- 1 171	+ 122	+ 878
+/- variation du BFR	2 813	- 708	- 1 168
= Flux de trésorerie liés à l'exploitation	3 598	1 957	3 249
= Flux de trésorerie liés aux opérations d'investissement	- 810	516	204
= Flux de trésorerie liés aux opérations de financement	- 731	- 525	- 1 622
Variation nette de trésorerie	2 171	1 867	1 866
<b>Trésorerie à l'ouverture</b>	<b>- 2 456</b>	<b>- 4 322</b>	<b>- 4 322</b>
<b>Trésorerie de clôture</b>	<b>- 286</b>	<b>- 2 381</b>	<b>- 2 456</b>

## 1<sup>er</sup> semestre 2006

- **ROC :** 9,5 % du CA
- **EBITDA :** 13,6 % du CA
- **RNPG :** 6,2 % du CA
- **Gearing :** 1,5
- **Leverage :** 2,2

➔ **Tous nos indicateurs sont au vert.**

## Sommaire

- **Activité**
- **Résultats**
- **Perspectives**

## Perspectives 2006

- **CA au 30 septembre 2006 : 37,1 M€**

*en Millions d'euros*

	Fils EDM		Fils Haute Technologie		Revêtement de surface	
	Fin sept. 2006	Fin sept. 2005	Fin sept. 2006	Fin sept. 2005	Fin sept. 2006	Fin sept. 2005
Chiffre d'affaires	17,3	15,3	15,0	11,8	4,8	3,7
Variation %	+ 13 %		+ 27 %		+ 31 %	

**CA Groupe : + 21 %**

## Perspectives 2006

### Confirmation d'une croissance forte et rentable

#### Objectifs :

- CA supérieur à 48 M€.
- ROC autour de 8 %.

## Perspectives 2007...

### Poursuite de notre développement rentable

#### ▪ Développement des produits à forte valeur ajoutée

- Une politique de R&D toujours soutenue
  - Fils Haute Technologie aluminium cuivrés, nickelés.
  - Fils EDM à couches superficielles optimisées.
  - Revêtement de surfaces : revêtement nano structurés.
- Une volonté stratégique de co-développement avec des acteurs majeurs

## Perspectives 2007...

### Poursuite de notre développement rentable

- **Développement commercial renforcé sur de nouvelles zones**
  - Renforcement des accords avec les constructeurs de machines EDM
  - Déploiement sur les zones Ukraine, Russie, Lettonie (Fils HT)
  - Plan de développement du Groupe en Asie

➔ **Objectif Asie : 25 % des ventes à 2010**

## Perspectives 2007...

### Poursuite de notre développement rentable

- **Développement de la production en Asie**
  - Depuis 7 ans, une présence commerciale active.
  - Objectifs :
    - Une implantation locale proche des clients.
    - Une production de fils EDM et Haute Technologie, spécifique aux marchés asiatiques.
    - Amélioration des marges.

➔ **Une nouvelle stratégie industrielle en cours de finalisation**